

## SENIOR SALESMANAGER:IN (M/W/D)

- **Eigenverantwortliche und selbstständige Verkaufstätigkeit**
- **Nachhaltige Kundenakquise**
- **Realisierung von Umsatz- und Kundenzielen**

**Vollzeit (38,5 Stunden), Wien, ab Sommer 2023**

MEDahead ist eines der führenden Unternehmen im Bereich Medical Marketing & Communication in Österreich. Neben den Tätigkeiten als Verlag im Bereich Sonderpublikationen, organisieren und konzipieren wir unter anderem hochwertige Kongresse sowie Informations- und Fortbildungsveranstaltungen für medizinisches Fachpersonal. Als Teil des größten Verlagsnetzwerks Österreichs garantieren wir unseren Kund:innen den bestmöglichen Erfolg bei der Umsetzung von Kommunikationsaufgaben.

**Wir suchen dich, um unser flexibles und motiviertes Team als Senior Salesmanager:in zu unterstützen.**

### AUFGABEN

- Du konzipierst gerne eigenständig maßgeschneiderte Kommunikationslösungen für unsere Bestands- und Neukunden.
- Du bist die erste Ansprechperson für Kunden zu den Themen Publikationen, Kongresse und Events, Webinare sowie Sonderlösungen (z.B. größere Kampagnen).
- Du erstellst Offerte/Kalkulationen und bist die Schnittstelle zum Projekt-Team.
- Du überlegst dir spannende Follow-Up-Maßnahmen (innerhalb unseres Verlagsnetzwerkes) – wie z.B. OnDemand-Videos, Nachberichte, Interviews, etc.

### ANFORDERUNGEN

- Du hast bereits mehrjährige Erfahrung im Verkauf gesammelt, bestenfalls im Verlagswesen oder im medizinischen/pharmazeutischen Kontext.
- Die Entwicklung von kundenspezifischen Konzepten und Kommunikationslösungen gibt dir den gewissen Kick.
- Die eigenständige Betreuung inkl. Aufbau & Pflege der Kundenbeziehung bereitet dir Freude.
- Mit Projektmanagement kennst du dich bestens aus.
- Der sichere Umgang mit gängigen PC-Programmen stellt für dich keine Herausforderung dar.
- Ein professionelles Auftreten und gute Umgangsformen zeichnen dich aus.
- Es fällt dir leicht in einem Team sowie auch eigenverantwortlich zu arbeiten.
- Du hast einen Sinn für Perfektion und ein Auge fürs Detail.

### WIR BIETEN

- ... eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem erfolgreichen Unternehmen.
- ... eine verantwortungsvolle Position in einer unkomplizierten flachen Organisationsstruktur.
- ... ein unterstützendes und motivierendes Team, welches dir hilft, eigene Ideen umzusetzen.
- ... ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit.
- ... ein faires Gehalt, das deiner Erfahrung und Qualifikation entspricht und deutlich über dem KV liegt.

- ... die Möglichkeit für Homeoffice.
- ... kein All-In-Vertrag (Gleitzeitmodell).
- ... eine Wiener Linien Jahreskarte.

## **BIST DU INTERESSIERT?**

Alles Weitere erzählen wir dir persönlich. Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen an:  
Miriam Herbst, [m.herbst@medahead.at](mailto:m.herbst@medahead.at)